

## **ÜBERZEUGEN IN GESCHÄFT UND VERKAUF**

Wie wichtig ist ein Verkaufstraining für Sie?

- Wie viel Prozent Ihrer Einnahmen ergeben sich aus dem Verkauf von Produkten?
- Welche Ihrer geplanten Ziele im Geschäft haben Sie erreicht?
- Wie gut können sie sich im Gespräch auf Ihre Kunden einstellen?
- Wie sicher fühlen Sie sich, Verkaufsgespräche zu führen?
- Wie viel Überzeugungskraft haben Sie, um Ihre Kunden am Kauf zu begeistern?
- Wie schwer fällt es Ihnen, im Erstkontakt mit einem Kunden/In Produkte anzubieten?
- Wie gut gelingt es Ihnen, die Kundenbeziehung zu festigen?
- Wollen Sie Ihren Umsatz und Ihre Gewinne steigern?

### **VERKAUFSTRAINING: Verkaufen leicht gemacht**

Zwei Tage Training und Sie begeistern Ihre Kunden leichter, ganz einfach und nebenbei.

#### **Inhalte 1. Tag: Basistraining**

Verkaufsgespräche führen:

- ◆ Der sichere Weg zu einem guten Verkaufsgespräch: Die wichtigsten Grundregeln.
- ◆ Aller Anfang ist schwer: Den Start ins Gespräch leicht gemacht.
- ◆ Wer fragt, führt: Die "richtigen" Fragen stellen.

#### **Inhalte 2. Tag: Aufbautraining**

Kontakt zu den Kunden/Innen vertiefen:

- ◆ Den Kunden kennen lernen: Wie Sie unausgesprochene Botschaften erkennen.
- ◆ Typenbestimmung: Das Persönlichkeitsmuster Ihrer Kunden erfassen
- ◆ Magie des Angebotes: Verzaubern Sie Ihre Kunden

#### **Trainingsziele**

In praxisnahen Übungen und Rollenspielen werden Sie sensibilisiert, Ihre Chancen und Möglichkeiten zu erkennen, um ganz einfach und nebenbei mehr verkaufen zu können. Sie werden erkennen, wie Sie Ihr Verkaufspotenzial erheblich verbessern und erfahren, wie Sie beim Kunden/Innen eine starke Kauflust entstehen lassen. Nachfolgend werden Sie Kenntnisse darüber erwerben, wie Sie das Vertrauen Ihrer Kundschaft schnell gewinnen und sie dauerhaft als Kunden/Innen an Ihr Geschäft binden.

#### **Trainingsmethoden**

NLP

Gewaltfreie Kommunikation

Emotions-Coaching wingwave

#### **Ihr Einsatz**

189,00 € zzgl. MwSt. pro Trainingstag. Im Preis enthalten sind: Ausführliche Teilnehmerunterlagen und Pausengetränke. Die Kosten sind erfahrungsgemäß steuerlich absetzbar und sind in der Regel in zwei Monaten erwirtschaftet.

#### **Trainingsdauer & Termine**

Trainingstag 1: 29. 01 2011, von 10:00 bis 19:00 Uhr

Trainingstag 2: 30. 01 2011, von 10:00 bis 19:00 Uhr